

WERDEN SIE TEIL UNSERES TEAMS



SOFTWARE &
SOLUTION DEVELOPER
INNOVATION PARTNER
COFFEE LOVER

Die jambit GmbH begleitet anspruchsvollste Softwareprojekte rund um die digitale Transformation. Auf der Mission nach 100% Begeisterung lebt jambit die Leidenschaft für neue Technologien, maßgeschneiderte Softwarelösungen, für ein freundschaftliches Miteinander und natürlich guten Kaffee!

Wir wachsen weiter und suchen deshalb:

SALES MANAGER AUTOMOTIVE (M/W/D)

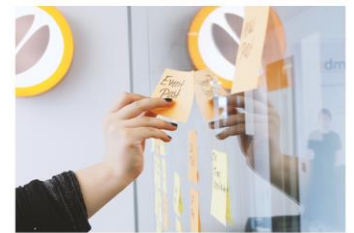
Als Sales Manager bauen Sie in enger Abstimmung mit dem Business Division Leiter den Vertrieb bei unserem Bestandskunden Volkswagen AG aus. Sie knüpfen neue Kundenkontakte insbesondere vor Ort im Großraum Wolfsburg und unterstützen mit Ihrer Arbeit den Ausbau des bestehenden Accounts. Dabei können Sie auf umfangreiche Referenzen und Erfolgsgeschichten von jambit, insbesondere auch im VW-Konzern, zurückgreifen. Unser gesamtes Vertriebsteam arbeitet sehr eng zusammen und unterstützt sich gegenseitig. Weitere Unterstützung ist seitens der Führungskräfte und der Entwicklungsteams garantiert, denen viel daran gelegen ist, spannende neue Projekte zu gewinnen.

SIE ÜBERZEUGEN DURCH:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb (idealerweise Dienstleistungen im Bereich maßgeschneiderte Software Entwicklung), Sie haben erfolgreich Neukunden akquiriert, aufgebaut und betreut sowie eigenverantwortlich Umsatzziele erreicht
- Einen technischen oder wirtschaftlichen Ausbildungshintergrund und können die Aufgaben der modernen Softwareentwicklung als erklärungsintensive Dienstleistung überzeugend vermitteln
- Begeisterungs- und Einfühlungsvermögen in anspruchsvollen Kundengesprächen, Präsentationen und Verhandlungen, Freude am Kundenkontakt vor Ort (Großraum Wolfsburg) und ein starkes Interesse, Innovationen in die Welt zu bringen
- Eine ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit und ausgeprägte Fähigkeiten, sich in einem agilen Umfeld selbst zu strukturieren und zu motivieren
- Reisebereitschaft, um in regelmäßigen Abständen zu jambit nach München oder Leipzig zu reisen, wird vorausgesetzt.

DAS DÜRFEN SIE BEI UNS ERWARTEN:

- Attraktive, erfolgsabhängige Konditionen und anspruchsvolle Aufgaben in einem innovativen und zukunftssicheren Unternehmen
- Anspruch auf jährliche Fortbildungen, eine Firmenkultur, die auf Transparenz beruht und den Menschen in den Mittelpunkt stellt
- Engagierte jambit-Kollegen, die auch außerhalb der Arbeitszeit einen starken Zusammenhalt leben und über das Jahr in zahlreichen sportlichen und gemütlichen Events miteinander Zeit verbringen



Bewerbungen jederzeit
per Mail an:



Tina Fischler
jobs@jambit.com

www.jambit.com

